

Szanowni Akcjonariusze,

Mam przyjemność przedstawić Państwu raport z działalności Grupy Kapitałowej „ROPCZYCE” S.A. w 2010 roku.

Miniony rok był dla naszej firmy i Grupy Kapitałowej okresem bardzo intensywnej pracy nad minimalizacją skutków światowego kryzysu. Nasze działania w ZM „ROPCZYCE” S.A. nakierowane były przede wszystkim na rozwój i budowanie mocnej pozycji na rynkach światowych. Konsekwentnie realizowana przez nas strategia dywersyfikacji rynków zbytu, poprzez pozyskiwanie nowych klientów i dystrybutorów, a także dobra współpraca z dotychczasowymi odbiorcami na rynkach międzynarodowych, zaowocowała dalszym zwiększeniem sprzedaży eksportowej. Łącznie w okresie dwóch ostatnich lat eksport naszych produktów uległ zwiększeniu o prawie 70%.

Znaczące wzmocnienie pozycji rynkowej naszej Spółki głównie na rynkach eksportowych, jest niewątpliwym sukcesem, gdyż wynik ten został osiągnięty w trudnym otoczeniu rynkowym, dzięki wyteżonym działaniom nakierowanym na poprawę efektywności oraz na innowacyjność.

Zważywszy na te uwarunkowania, z satysfakcją mogę stwierdzić, że nasza Spółka wygenerowała wzrost przychodów ze sprzedaży w stosunku do roku 2009 o ok. 9%. Satysfakcja może być tym większa, że ponad 80% naszej sprzedaży realizowaliśmy na bazie kontraktów w walutach obcych, których kursy były mniej sprzyjające niż rok wcześniej i kształtowały się na niższych poziomach.

Było to możliwe dzięki zaoferowaniu nowych produktów i wdrożeniu konkurencyjnych technologii o innowacyjnym charakterze. W ramach rozwoju innowacyjnych technologii produkcji planowo realizowaliśmy inwestycje rzeczowe finansowane z Programu Innowacyjna Gospodarka, których całkowita wartość wynosi ponad 13 mln zł. Ponadto prowadziliśmy szereg działań o charakterze restrukturyzacyjnym. Również w 2010 roku wdrożony został w Spółce zintegrowany system zarządzania klasy ERP – Impuls 5. W 2011 roku planujemy realizację kolejnych przedsięwzięć inwestycyjnych o innowacyjnym charakterze, w tym utworzenie centrum badawczo-rozwojowego, a także inwestycje w obszarze bezpieczeństwa surowcowego, które przyczynią się do dalszej obniżki kosztów i wzmocnienia pozycji naszej Spółki na rynku oraz systematycznego wzrostu jej wartości rynkowej dla Akcjonariuszy.

W minionym roku po okresie kryzysu nastąpiła pewna poprawa sytuacji w przemyśle stalowym, który jest wiodącym konsumentem materiałów ogniotrwałych. Podobnie jak w skali całego świata, tak również i w Polsce poziom produkcji stali, która wywiera bezpośredni wpływ na zapotrzebowanie w zakresie wyrobów ogniotrwałych, ale także na sytuację w segmencie stalowym naszej Grupy Kapitałowej, uległ zwiększeniu - w Polsce wzrost ten wyniósł w 2010 roku ok. 12%. Warto jednak zaznaczyć, że produkcja stali w naszym kraju na przestrzeni ostatniej dekady kształtuje się nadal na jednym z najniższych poziomów.

W 2010 roku znacząco ograniczyliśmy również negatywne wyniki skonsolidowane, będące rezultatem sytuacji w Spółkach zależnych tj. M-E S.A. i ChZMO S.A. Pragnę w tym miejscu zaznaczyć, że kryzys gospodarczy i finansowy, szczególnie w 2009 roku, dotknął mocno Spółki naszej Grupy Kapitałowej, tj. Mostostal – Energomontaż S.A. działający w segmencie stalowym i Chrzanowskie Zakłady Materiałów Ogniotrwałych S.A., które z kolei mocno ucierpiały na niekorzystnej koniunkturze w branży koksowniczej. Wywarło to silny wpływ na nasze wyniki skonsolidowane w ujęciu finansowym. Nasze działania w ramach grupy

kapitałowej w 2010 roku zmierzały przede wszystkim do zapewnienia bezpieczeństwa finansowego i systematycznej odbudowy wartości Spółki Mostostal-Energomontaż S.A.

Realizując średniookresową strategię Grupy Kapitałowej dokonaliśmy reorganizacji aktywów w ramach grupy zmierzającej do koncentracji produkcji wyrobów ogniotrwałych w Zakładach Magnezytowych „ROPCZYCE” S.A. Elementem tych działań było podwyższenie kapitału Spółki Mostostal Energomontaż S.A. w drodze aportu akcjami Spółki ChZMO S.A., a następnie połączenie obu podmiotów. Na początku 2011 roku na bazie aktywów związanych bezpośrednio z produkcją wyrobów ogniotrwałych, utworzyliśmy wydział zamiejscowy ZM „ROPCZYCE” S.A. w Chrzanowie, w którym planujemy kontynuować produkcję wyrobów komplementarnych względem naszej oferty handlowej i rozwijać asortymenty o innowacyjnym charakterze.

Natomiast połączenie Spółek Mostostal Energomontaż S.A. z ChZMO S.A. zwiększa zasoby majątkowe połączonych podmiotów, wpływając na wzrost potencjału gospodarczego oraz zwiększenie wiarygodności wobec partnerów handlowych i instytucji finansowych. W dalszych działaniach planujemy systematyczną odbudowę wartości Spółki Mostostal-Energomontaż S.A.

Realizując naszą strategię utworzyliśmy i rozwinęliśmy działalność centrum serwisowego Grupy Kapitałowej w Spółce ZM SERVICE. Stopniowo realizowaliśmy główny cel, jakim jest bezpośrednie uzależnianie kosztów obsługi linii technologicznych i oprzyrządowania do produkcji wyrobów ogniotrwałych od wielkości produkcji. Liczymy, że pozwoli to na systematyczny wzrost konkurencyjności naszej oferty handlowej. Rozwój centrum serwisowego Grupy i poszerzenie oferty o wytwórstwo przemysłowych linii technologicznych stworzy dla naszego segmentu stalowego możliwość kompleksowej obsługi pełnego cyklu inwestycyjnego w przedsiębiorstwach przemysłowych. Tym samym wychodzimy naprzeciw tendencjom w branży wyrobów ogniotrwałych, ale również u naszych klientów, u których obsługa serwisowa obszarów utrzymania ruchu staje się powoli standardem.

Jako sukces traktujemy również zrealizowane przez nas uporządkowanie struktury finansowania dłużnego działalności gospodarczej naszej Spółki i Grupy Kapitałowej oraz zagwarantowanie stabilności i trwałości źródeł finansowania.

Zakłady Magnezytowe „ROPCZYCE” S.A. mają obecnie stabilną sytuację finansową, a działalność operacyjna powinna pozwolić na systematyczne umacnianie jej pozycji. Kondycja ekonomiczno finansowa Spółki Mostostal - Energomontaż S.A. powinna ulegać systematycznej poprawie, wpływając na poprawę skonsolidowanych wyników finansowych. Jestem przekonany, że potencjał i doświadczenie jakimi dysponujemy, sprawdzone w różnych warunkach działania, pozwolą w długookresowej perspektywie na sukcesywne budowanie wartości Grupy dla Akcjonariuszy, którym pragnę złożyć podziękowanie za wsparcie, jakiego doświadczyliśmy w 2010 roku.

Podziękowania kieruję również na ręce pracowników Grupy Kapitałowej, klientów i partnerów biznesowych, których współpraca i zaufanie są ważnym elementem budowania wartości naszej firmy i Grupy.

Prezes Zarządu
Dyrektor Generalny
Józef Siwiec