

**Szanowni Państwo,**

W imieniu Zarządu Zakładów Magnezytowych ROPCZYCE SA, mam przyjemność przedstawić raport dotyczący działalność gospodarczej naszej Spółki w 2007 roku.

Rok ten był czasem wyťažonej pracy w kierunku realizacji przyjętej strategii rozwoju naszej Spółki i całej Grupy Kapitałowej w dwóch obszarach, tj. w ramach segmentów chemicznego i stalowego, uzupełnionych przez działalność w zakresie szeroko rozumianych usług związanych z materiałami ogniotrwałymi.

Pomimo zmiennej koniunktury gospodarczej, jaka towarzyszyła nam w minionym 2007 roku, uzyskaliśmy bardzo dobre wyniki finansowe. Spółka nasza wygenerowała sprzedaż na poziomie ponad 30% wyższym niż w roku poprzednim, czemu towarzyszył wzrost zysku brutto ze sprzedaży o ponad 60%. Również nasze Spółki zależne mogą poszczycić się znacząco lepszymi rezultatami działalności gospodarczej w roku 2007 w stosunku do roku poprzedniego.

Szanowni Państwo. Nasze działania w minionym roku koncentrowały się przede wszystkim na realizacji zasadniczego celu rozwoju Spółki i Grupy Kapitałowej „ROPCZYCE”, tj. na pełniejszym wykorzystywaniu efektów synergii pomiędzy obszarami biznesu ceramicznego, usługowego oraz konstrukcyjno – montażowego. W tym zakresie udało nam się uzyskać znaczące efekty w postaci wspólnie zrealizowanych kontraktów handlowych.

Pragnę w tym miejscu również dodać, że segment stalowy i jego rozwój odgrywał w 2007 roku istotną rolę w działalności gospodarczej naszej Grupy Kapitałowej i w sposób istotny wpłynął na skonsolidowane wyniki finansowe. Mam na myśli głównie funkcjonowanie i dalszy rozwój działalności produkcyjnej, charakteryzującej się stosunkowo wysokim poziomem wartości dodanej, a także korzystne perspektywy działalności instalacyjno-montażowej na rynku niemieckim.

Istotnym naszym dokonaniem mijającego roku jest także zakończony już obecnie z punktu widzenia formalnego proces fuzji Spółek segmentu stalowego naszej Grupy, którego efektem jest powstanie silnego podmiotu rynkowego o potencjale umożliwiającym samodzielną realizację dużych kontraktów handlowych na zasadach generalnego wykonawcy inwestycji. Nowy podmiot może oferować usługi obejmujące pełen cykl produkcyjny – od zakupu surowca, poprzez jego przetworzenie aż po montaż finalny. Fuzja umożliwi zatem dalszą dywersyfikację sprzedaży i przyczyni się do ograniczenia naszej ekspozycji na ryzyko związane z wahaniami koniunkturalnymi na rynku, głównie na zmiany cen stali. Celem naszych działań w 2008 roku będzie dalsze wzmocnienie i rozwój tego segmentu działalności.

Szanowni Państwo. W 2007 roku prowadziliśmy również intensywne prace o charakterze organizacyjnym i inwestycyjnym związane z budowaniem naszej pozycji na rynku ukraińskim, na którym działa nasza Spółka KZMO. Obecność na tym rynku i dobra jego znajomość umożliwiły dalsze zwiększenie poziomu naszej sprzedaży, głównie dla przemysłu hutniczego i cementowni. Efektem tych działań jest także zakończenie I etapu procesu inwestycyjnego, dzięki któremu mamy nadzieję na dynamiczny rozwój działalności produkcyjnej tej Spółki. Możemy poszczycić się znacznym wzrostem naszej sprzedaży na rynku Ukraińskim.

Nie zapominając o wyzwaniach jakie stawia przed nami rynek konkurencyjny i procesy koncentracji oraz globalizacji działalności, efektem których jest między innymi wzrost cen nabywanych przez nas środków produkcji, naszą uwagę koncentrowaliśmy również na działaniach restrukturyzacyjnych. Ich celem była dalsza optymalizacja kosztów funkcjonowania naszej Firmy i ich dostosowania do wymogów rynku konkurencyjnego.

Istotnym czynnikiem decydującym o pozycji konkurencyjnej naszej firmy jest innowacyjność i jakość oferowanych przez nas produktów i usług. Tradycyjnie obszar ten był dla nas przedmiotem szczególnej troski, co znalazło swój wyraz w efektach działalności badawczo-rozwojowej, głównie w zakresie poszukiwania nowych rozwiązań konstrukcyjno-technologicznych. Potwierdzeniem

naszych dokonań w tym obszarze są liczne nagrody i wyróżnienia dla produktów, do których zaliczyć możemy mające dla nas szczególne znaczenie nagrody na targach Innowacji Technologicznych "BRUSSELS EUREKA oraz Medal Europejski.

Szczególnie satysfakcjonujący dla nas jest Platynowy Laur oraz Certyfikat „PRZEDSIĘBIORSTWO FAIR PLAY”, który jest potwierdzeniem naszej wiarygodności i stanowi wyraz uznania jakim darzą nas kooperanci.

Tradycyjnie już pragnę na zakończenie wyrazić przekonanie, że potencjał którym dysponuje Spółka w postaci nowoczesnego majątku produkcyjnego i sprawdzonego kapitału intelektualnego, umożliwi dalszy rozwój Spółki i pomnażanie korzyści dla Akcjonariuszy.

Pragnę złożyć serdeczne podziękowanie wszystkim Akcjonariuszom, partnerom handlowym i klientom, przedstawicielom rynku kapitałowego i instytucji finansowych, za współpracę i zaufanie jakim obdarzyli naszą Spółkę w 2007 roku.

Prezes Zarządu  
Dyrektor Naczelny

*Józef Siwiec*